

飲食業・小売業成長戦略セミナー

売上10億円突破をめざす経営者のために

5月19日より毎月 第3日曜日 開催

イオンやニトリ、サイゼリヤやマクドナルドがどうやって大きくなったのか知りたくありませんか？ 頑張ったから大きくなったのではありません。これらの会社は、「科学」を使っただけなのです。誰でも「原理原則」どおり同じ条件で動けば、成功するんです。その経営の「具体的手順」を、誰でも分かるように実践的に解説するセミナーです。

講師

株式会社未来創造学 コンサルタント 藤江賢治氏

故渥美俊一氏（ペガサスクラブ）の流れを汲む REX'S（旧：業態開発センター・代表取締役 井崎貴富氏）で10年間の実務経験を積み独立。

飲食業・小売業コンサルタントの正統派。

飲食業・小売業の成功事例はすべてアメリカにあるという信念の下、豊富なアメリカ生活の経験を活かし、過去80回以上のアメリカ業態視察ツアーを行い、数々の企業を再生・成長に導く。

徹底した現場視察、ストアコンパリゾン（店舗比較）と、冷静な分析力、厳しい指導には定評がある。特に企業再生を得意とする。

参加受講料

¥

第1回～第12回までの12回講座 126,000円（税込）

※1社から複数参加の場合は、2人目より1名63,000円

※DVDサービス

都合でセミナーに出席できなかった方のために、セミナーのDVDを配布します。（講習後2週間以内）

受講料振込先 城北信用金庫 王子営業部（普通）5116297

株式会社マウンティン 代表取締役 山崎 明

（カマウンティン タクホトリマリヤ ヤマギアキラ）

申込方法



裏面『飲食業・小売業成長戦略セミナー申込書』にご記入の上、飲食業・小売業セミナー事務局まで、FAX(03-3912-1658)でお送りください。

お問い合わせ



㈱マウンティン 飲食業・小売業セミナー事務局担当：刈谷

〒114-0002 東京都北区王子2-12-10

電話 03-3911-4649 FAX 03-3912-1658 E-mail: genkijuku@mountain.co.jp

飲食業 小売業成長戦略セミナー 開催日程表

■日 程 毎月第3日曜日(8月のみ第4日曜日) 14:00~17:00

	開催日	内容
講義 1	2013年5月19日(日)	ビッグストアづくりの経営原則
講義 2	2013年6月16日(日)	品揃え原則と仕入初歩(前半)
講義 3	2013年7月21日(日)	品揃え原則と仕入初歩(後半)
講義 4	2013年8月25日(日)	ストアマネジメント実務(前半)
講義 5	2013年9月15日(日)	ストアマネジメント実務(後半)
講義 6	2013年10月20日(日)	バイイング技術(基礎)
講義 7	2013年11月17日(日)	ビッグストアづくりの経営原則(後半)
講義 8	2013年12月15日(日)	ストア・コンパリゾン(店舗見学のコツ)
講義 9	2014年1月19日(日)	能力開発の原則(前半)
講義 10	2014年2月16日(日)	能力開発の原則(後半)
講義 11	2014年3月16日(日)	出店と立地調査
講義 12	2014年4月20日(日)	中期経営計画づくり

※日程は変更される場合がございます。



会場案内

税) 総合経営サービス 総経ビル5F
東京都北区王子2丁目12-10
03-3912-4417

※講義開始 10分前までにお越し下さいますようお願い致します。

飲食業・小売業成長戦略セミナー申込書

お申込みは FAX: 03-3912-1658

貴社名		業種	
ご住所			
携帯番号		FAX	
E-MAIL			
代表受講者名		役職名	
同伴受講者名		役職名	