

売上・利益を伸ばす経営 には、『原理原則』がある！

～今、我々は本気で変わらなければならない～

税理士法人総合経営サービスからのメッセージ

私どもの事務所は、「中小零細企業（診療所を含む）の経営に関わる事、また、そこに従事されている方々に対し、法令遵守に反する事以外は、出来る限りの支援をさせて頂く」ことをモットーに致しております。

しかし、「**利益を出し続ける企業をいかに作る事が出来るか？**」という経営の基本に対し、不本意ながら明確な答えを出すことが出来ませんでした。

しかしながら、今回ご案内するセミナーは、その答えを出すべく、売上・利益をあげるための『経営の原理・原則』の基礎を学ぶことが出来ます。

日頃より、お世話になっている皆様にも、是非、ご参加いただきたい内容です。

本セミナーは、下記のような皆様のために開催いたします。

1. 現状は何とか維持できてはいるが、次の一手をどのように打つべきかが不安…
2. 頑張れば頑張るほど、忙しくなるばかりで利益が出ない…。
3. 情報ばかりが多くて、何をどうすればいいのかを迷うことが増えてきた…。
4. 今のビジネスの限界を感じている、もしくは、成長性のあるビジネスにチャレンジしてみたい!
5. 事業をもっと成長させるために、必要なこと、欠けていることを知りたい…。
6. 急成長する企業になるためには、何が必要なのかを知って取り入れてみたい!
7. 必死で働いてきたが、売上が徐々に減少している…。

講師のご紹介



講師：井崎 貴富（いさき たかとみ）氏
元気塾 チーフコンサルタント

1949 年生まれ。三菱商事に入社し、5 年後同社退社。その後は、ダイエーの中内功氏、イトーヨーカ堂の伊藤雅俊氏、ジャスコの岡田卓也氏など、日本を代表する経営者に影響を与えた日本リレーリングセンターの渥美俊一氏に 10 年間師事し、徹底的に「経営の原理原則」を学ぶ。

その後は、経営コンサルタントとして、中小零細企業の指導を得意とし、急成長企業を数多く生み出している。

福岡大学 『経済学部ベンチャー起業論』 常任講師

セミナー内容の一部をご紹介します

【第1部】売上・利益を伸ばす経営には、原理原則がある！

～今、我々は本気で変わらなければならない～

■ 間違いだらけの経営感覚 ～がんばっても、儲からないには理由がある！～

- ・年間5万社がなくなっている・・・。
- ・資本主義 150年の原理原則を学ばなければならない
- ・前年比5%～10%の成長を目指す限りは、何も変わらない！
- ・頑張っても、苦勞しても、成長できないのは、頑張りかたが間違っている！
- ・売上高は他力、コスト削減は自力

■ 成長企業の成長事例からわかる原理原則

- ・経験主義で企業が急成長する理由とは？
- ・革真塾での成功事例

【第2部】総合経営サービスより経営支援のご案内

- ・「総経革真塾」への取り組み
- ・支援体制のご紹介

※内容は多少変更がある場合があります。

ご参加された方の感想をご紹介します



Q

なぜ、革真塾に参加しようと思ったのですか？

ちょうど経営について勉強していたところ山崎先生からこの塾の素晴らしさを伺い、即決いたしました。実際に参加してみると、気合と根性から原理原則へ核心を鋭く突いた井崎先生からの講義で今まで疑問に思っていたことの答えが少しずつ見え始めました。

医療法人社団 医信会 理事長 古瀬 信久様

Q

これから革真塾に参加される方に、一言お願いします！

私が、「革真塾」に参加したのは、会社の経営状態が悪かったため、もう一段上の仕事をするには、どうしたらよいか、ちょうど考えていたためです。実際に参加してみると、今まで、やっていたのは経営ではなかったことに気づきました。(現場の上長レベル) いかに、データラメな経営をしていたか良くわかります。 本気で、会社・社員・家族を思うのであれば、ぜひ参加して下さい。

吉岡製油 有限会社 代表取締役 吉岡 和広様

